

(SENIOR) KEY ACCOUNT MANAGER

O NÁS

Jsme regulovaný, rychle rostoucí investiční fond zaměřený na rezidenční development s aktuální prodejní hodnotou projektů >5 mld. CZK. Přestože v současnosti působíme v České republice, máme mezinárodní ambice v kontextu Evropy a Severní Ameriky. Mezi naše silné stránky patří rigorózní analytika a precizní projektové řízení. Naše klíčové hodnoty – ambice, integrita, transparentnost a týmová spolupráce jsou implicitně přítomny v každém našem kroku.

CO MŮŽEŠ V TÉTO ROLI OČEKÁVAT

- Péče o stávající distribuční partnery fondu
 - Aktivní nabídky školení regionálním ředitelstvím stávajících partnerů, vč. kompletního zajištění školení (organizace, prezentace fondu skupinám investičních poradců)
 - Organizace eventů pro partnery, vč. prezentace fondu, resp. novinek ve fondu: investiční snídane, investiční večere, atd.
 - Reprezentování fondu na eventech partnerů (setkání zemských ředitelství, atd.) a investičních konferencích
- Akvizice nových distribučních partnerů
 - Podpora zakladatelů fondu (Dana Vaško) v akvizici nových distribučních partnerů
- Podpora v přípravě marketingových materiálů a administrace investic
 - Příprava, resp. aktualizace letáků, kvartálních factsheets, newsletterů, brožur
 - Vedení statistik (upsaný kapitál kapitálu dle partnerů, atd.)

O TOBĚ

Hledáme motivovaného a již zkušeného profesionála/ profesionálku, který(á) je týmovým hráčem, má vynikající komunikační a prezentační dovednosti a ideálně již také znalost investičních produktů a českého trhu investic. V této roli budeš na každodenní bázi spolupracovat se zakladateli fondu, zejména Danem Vaško, se kterým se budeš koordinovat na rozdělení úkolů v oblasti péče o stávající partnery fondu a akvizici nových partnerů (převážně na českém trhu, ale také na Slovensku).

Abys mohl(a) uspět v této roli, již nyní máš:

- Vysokoškolský titul na magisterské úrovni (popř. získáš v blízké budoucnosti)
- Plynulou češtinu a angličtinu
- Ideálně předchozí praxi v oblasti investic (např. privátní bankovníctví/investiční specialista/produktový manažer zaměřený na investice, investiční zprostředkovatel) či key account managementu
- Vynikající komunikační a koordinační dovednosti (vč. schopnosti a komfortu komunikovat se seniorními protistranami)
- Schopnost převzít odpovědnost za výsledky a tím i za svoji variabilní část odměny
- Samostatnost/start-up mindset/podnikatelského ducha
- Stejně či velmi podobné vnímání klíčových hodnot jako stávající tým Silverline Real Estate
- Tvoji výhodou se může stát také dobrá znalost makroekonomie/finančních trhů/investic/trhu nemovitostí

O ZÁVAZKU A ODMĚŇOVÁNÍ

- Role na plný úvazek (lze zvážit i zkrácený úvazek)
- Zvážíme kandidáty a kandidátky nejen s praxí, ale také absolventy či studenty/studentky posledních ročníků VŠ
- Pracoviště: Praha 8, Karlín (Diamond Point) s možností práce částečně z home office
- Standardní pracovní smlouva či alternativní formy spolupráce (např. IČO) podle preferencí kandidáta/kandidátky
- Kompetitivní odměna v poměrech odvětví Private Equity/ Management Consulting; ohodnocení na základě zkušeností kandidáta/kandidátky (půlroční vyhodnocování výkonnosti a případné zvýšení mzdy dle získaných zkušeností a výkonu)
- Mobilní telefon, notebook, služební vůz
- 25 dní dovolené ročně, Sick days

VÝBĚROVÉ ŘÍZENÍ

Na základě životopisu (a ideálně pár doprovodných větách o Tvé motivaci) můžeš být pozván/a k interview. Přihlášku nám prosím zašli na dan.vasko@silverlinere.com. Pokud máš otázky, obrať se prosím na Dana Vaško na dan.vasko@silverlinere.com, nebo +420 601 576 328.